



Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition)

Josue Gadea



Descargar



Leer En Linea

Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) Josue Gadea

El libro para los que necesitan vender más y triunfar en ventas

Hola, me llamo Josué Gadea y no siempre fui el consultor de marketing y ventas, formador y conferenciante de éxito que soy hoy en día. Ni mucho menos. Aún recuerdo aquellas primeras veces que salía a buscar clientes. Recuerdo que no sabía ni por dónde empezar, dónde buscar posibles clientes. Cuando llamaba por teléfono a alguien no sabía como captar su atención. Y mucho menos cuando visitaba a alguien. No sabía qué patrón. Mi trabajo consistía en vomitar la información de mi producto y esperar a que el prospecto dijera "si" o "no". Y para mi desgracia la mayoría de veces decía "no".

¿Te suenan estas situaciones?

Sin embargo 14 años después puedo decir que vendo y hago clientes constantemente porque he aprendido algunas cosas que te muestro en este libro.

Lo que me ha hecho tener éxito ha sido:

1. Dejar de salir a vender para salir a servir. Dejar de pedir para empezar a dar

2. Comunicar con las palabras exactas que captan la atención del prospecto
3. Trabajar de manera sistemática y por supuesto...
4. Practicar, practicar y practicar.

¿Quieres que te enseñe lo que yo hago para vender servicios de alto valor cuyo rango de precios va desde los 300€ a los 7.000€?

En este libro te llevas contenido 100% práctico orientado a conseguir resultados. Concretamente esto es lo que te llevas:

1. Aprenderás a vender tus servicios a 40, 100 o 300€ la hora y que tu cliente esté dispuesto a pagarlo.
2. Aprenderás por qué no tienes que copiar a la competencia y qué hacer para diferenciarte de ella.
3. Aprenderás a comunicar razones irresistibles y conocerás porqué éstas le hacen fácil al prospecto la decisión de compra.
4. Aprenderás a redactar cartas de venta como la que le reportó a un cliente mío una venta de 5900€.
5. Destaparás beneficios ocultos para que factures un 5, 10 o 30% más sin despeinarte.
6. Aprenderás los 4 pasos que debes poner en práctica para conseguir clientes día a día y vender todo lo que te propongas.
7. Aprenderás a encarar tu presentación de ventas siguiendo un patrón probado para destapar oportunidades, hacer que tu posible cliente perciba 3 o 4 veces más valor de lo que cuesta tu producto y finalmente, por tanto: vender
8. Te enseñaré cómo atraigo a clientes usando Internet y hago que me dejen su contacto.
9. Conocerás cuáles son las 8 únicas cosas que compramos las personas para que seas capaz de transmitir un mensaje que realmente captan su atención
10. Y mucho contenido más en el libro y en los bonos de regalo que lo acompañan

Además si te registras en la web <http://www.vendedor.ninja/libro> te llevas **bonos de formación adicional valorados en más de 500 euros totalmente gratis**

Sube arriba y llévate todo este contenido 100% práctico, 1000% rentable con sólo un click.

Bono adicional de regalo: compra este libro hoy, mándame tu recibo a josue@josuegadea.com y te enviaré mi videocurso online "Más clientes en 28 días" valorado en 149 euros (Sólo para los 99 primeros)

 [Download Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados P...pdf](#)

 [Read Online Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados ...pdf](#)

Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition)

Josue Gadea

Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) Josue Gadea

El libro para los que necesitan vender más y triunfar en ventas

Hola, me llamo Josué Gadea y no siempre fui el consultor de marketing y ventas, formador y conferenciante de éxito que soy hoy en día. Ni mucho menos. Aún recuerdo aquellas primeras veces que salía a buscar clientes. Recuerdo que no sabía ni por dónde empezar, dónde buscar posibles clientes. Cuando llamaba por teléfono a alguien no sabía como captar su atención. Y mucho menos cuando visitaba a alguien. No sabía qué patrón. Mi trabajo consistía en vomitar la información de mi producto y esperar a que el prospecto dijera "sí" o "no". Y para mi desgracia la mayoría de veces decía "no".

¿Te suenan estas situaciones?

Sin embargo 14 años después puedo decir que vendo y hago clientes constantemente porque he aprendido algunas cosas que te muestro en este libro.

Lo que me ha hecho tener éxito ha sido:

1. Dejar de salir a vender para salir a servir. Dejar de pedir para empezar a dar
2. Comunicar con las palabras exactas que captan la atención del prospecto
3. Trabajar de manera sistemática y por supuesto...
4. Practicar, practicar y practicar.

¿Quieres que te enseñe lo que yo hago para vender servicios de alto valor cuyo rango de precios va desde los 300€ a los 7.000€?

En este libro te llevas contenido 100% práctico orientado a conseguir resultados. Concretamente esto es lo que te llevas:

1. Aprenderás a vender tus servicios a 40, 100 o 300€ la hora y que tu cliente esté dispuesto a pagarlo.
2. Aprenderás por qué no tienes que copiar a la competencia y qué hacer para diferenciarte de ella.
3. Aprenderás a comunicar razones irresistibles y conocerás porqué éstas le hacen fácil al prospecto la decisión de compra.
4. Aprenderás a redactar cartas de venta como la que le reportó a un cliente mío una venta de 5900€.
5. Destaparás beneficios ocultos para que factures un 5, 10 o 30% más sin despeinarte.
6. Aprenderás los 4 pasos que debes poner en práctica para conseguir clientes día a día y vender todo lo que te propongas.
7. Aprenderás a encarar tu presentación de ventas siguiendo un patrón probado para destapar oportunidades, hacer que tu posible cliente perciba 3 o 4 veces más valor de lo que cuesta tu producto y finalmente, por tanto: vender
8. Te enseñaré cómo atraigo a clientes usando Internet y hago que me dejen su contacto.
9. Conocerás cuáles son las 8 únicas cosas que compramos las personas para que seas capaz de transmitir un mensaje que realmente captan su atención
10. Y mucho contenido más en el libro y en los bonos de regalo que lo acompañan

Además si te registras en la web <http://www.vendedor.ninja/libro> te llevas **bonos de formación adicional valorados en más de 500 euros totalmente gratis**

Sube arriba y llévate todo este contenido 100% práctico, 1000% rentable con sólo un click.

Bono adicional de regalo: compra este libro hoy, mándame tu recibo a josue@josuegadea.com y te enviaré mi videocurso online "Más clientes en 28 días" valorado en 149 euros (Sólo para los 99 primeros)

Descargar y leer en línea Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) Josue Gadea

Format: Kindle eBook

About the Author

Josué Gadea es consultor de ventas y marketing además de formador. Inicio su etapa profesional hace ya 14 años, siempre trabajando en departamentos de marketing y ventas. Citado dos veces como experto en la revista EMPRENDEDORES trabaja con multitud de empresas privadas como Orange, ADT Seguridad y otras menos conocidas de multitud de sectores: software, inmobiliario, distribución alimentario, distribución de útiles para sector horeca, educación... Ha sido conferenciante compartiendo cartel con personas de la talla de Javier Iriondo, Cristina de Arozamena y el psicólogo Bernabe Tierno entre otros. De Petrer (Alicante, España) donde vive en la actualidad con su mujer y su hijo Josué Jr

Download and Read Online Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) Josue Gadea

#QOZUIP7MWT4

Leer Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) by Josue Gadea para ebook en línea Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) by Josue Gadea Descarga gratuita de PDF, libros de audio, libros para leer, buenos libros para leer, libros baratos, libros buenos, libros en línea, libros en línea, reseñas de libros epub, leer libros en línea, libros para leer en línea, biblioteca en línea, greatbooks para leer, PDF Mejores libros para leer, libros superiores para leer libros Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) by Josue Gadea para leer en línea. Online Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) by Josue Gadea ebook PDF descargar Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) by Josue Gadea Doc Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) by Josue Gadea Mobipocket Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto (Spanish Edition) by Josue Gadea EPub

QOZUIP7MWT4QOZUIP7MWT4QOZUIP7MWT4